



## LA STARTUP

Créée en 2016, Merito est la startup qui simplifie le recrutement de vendeurs dans le secteur du retail. Plus d'entretien ni de candidature !

Nos candidats sont recommandés, parrainés et évalués par la communauté afin d'avoir le parfait matching entre une marque et un vendeur. Notre mission est double :

- Permettre aux managers de recruter instantanément des tops vendeurs
- Simplifier la vie des étudiants qui recherche un job dans la vente

**Merito fait partie des 100 meilleures startups où investir du magazine Challenges :**

[https://www.challenges.fr/start-up/merito-la-plateforme-de-recrutement-d-interimaires-en-quelques-clics\\_464583](https://www.challenges.fr/start-up/merito-la-plateforme-de-recrutement-d-interimaires-en-quelques-clics_464583)

## LE POSTE

En tant qu'Account Manager / Business Developer, tes missions sont :

- Développer et fidéliser le portefeuille client dans le secteur du retail : prêt-à-porter, luxe, cosmétique, décoration, etc.
- Participer aux événements promotionnels
- Assurer la relation client et le bon déroulement des mises en relation : contact avec managers & candidats.
- Participer à la définition de la stratégie commerciale.
- Intégrer des réseaux de décideurs (physiques & digitaux).

Perspectives rapides d'évolution :

- Développer l'activité sur différentes verticales du staffing
- Prendre en charge l'ensemble du département commercial et/ou service client

## LE PROFIL

- Bac+5 ou Bac+2 avec expérience
- Mindset entrepreneurial, teamwork, déterminé, créatif et enthousiaste !
- Tu aimes proposer des idées et prendre des initiatives
- Tu t'adaptes à tout type d'interlocuteur et crée du lien facilement

En rejoignant notre équipe surmotivée, fun et ambitieuse, tu pourras rapidement monter en compétences et prendre des responsabilités.

## POSTULER

Envoie un mail à [hello@merito.fr](mailto:hello@merito.fr) avec ton CV et quelques mots pour nous dire pourquoi on est faits pour bosser ensemble !