



LA STARTUP

Créée en 2016, Merito est la startup qui simplifie le recrutement de vendeurs dans le secteur du retail. Plus d'entretien ni de candidature !

Nos candidats sont recommandés, parrainés et évalués par la communauté afin d'avoir le parfait matching entre une marque et un vendeur. Notre mission est double :

- Permettre aux managers de recruter instantanément des tops vendeurs
- Simplifier la vie des candidats qui recherchent un job dans la vente

Merito fait partie des 100 meilleures startups où investir du magazine Challenges :

https://www.challenges.fr/start-up/merito-la-plateforme-de-recrutement-d-interimaires-en-quelques-clics_464583

LE POSTE (stage 3 mois minimum, à partir d'avril)

Sous la responsabilité du responsable grands comptes, tes missions sont de :

- Développer le CA de Merito
- Elaborer des best practices en termes d'actions commerciales
- Organiser des actions terrains pour être au plus proche de la communauté
- Améliorer les processus de la startup pour être toujours plus efficient et digital

LE PROFIL

Passionné de Relation Client et attiré par le milieu startup :

- Tu suis une formation Bac +4/5 (école de commerce, université ou équivalent)
- Tu es débrouillard, malin et n'a pas peur de faire des erreurs pour apprendre toujours plus !

Rejoins notre équipe surmotivée, fun et ambitieuse ! Tu pourras développer en temps réel tes compétences de commercial sur un projet passionnant dans un environnement startup.

POSTULER

Envoie un mail à hello@merito.fr avec ton CV, tes dates de disponibilité et une phrase pour nous dire quel business developer tu es et ce que tu aimes.